An LDI Training Course

Cash Pooling, Revenue Pooling, Settlement dan Treasury
(Pada Perusahaan Hulu Migas)

Trainer:
Dr. A. Rinto Pudyantoro, MM., AK., CA.

Tujuan Training

- Memahami karakteristik dan kompleksitas keuangan industri hulu migas (domestik dan internasional)
- Mengelola cash pooling dan revenue pooling dalam struktur multi-entitas dan multi-negara
- Memahami mekanisme settlement utang-piutang antar perusahaan grup
- Menerapkan praktik treasury yang efektif, efisien, dan patuh regulasi domestik dan global

Hasil yang Diharapkan

- Pemahaman menyeluruh alur keuangan hulu migas domestik dan internasional
- Kemampuan mengelola cash, revenue, dan settlement utang piutang antar group secara efektif
- Peningkatan kualitas pengambilan keputusan treasury
- Kepatuhan terhadap regulasi dan tata kelola global

Topik Yang Akan Disampaikan:

Hari Pertama

1: Karakteristik Keuangan Industri Hulu Migas (Perspektif Internasional)

Tujuan Modul
Memahami model bisnis dan karakteristik keuangan hulu migas pada skala global.

Materi

- Siklus bisnis hulu migas (eksplorasi hingga abandonment)
- Skema kontrak: PSC, konsesi, royalty & tax system
- Joint Operating Agreement (JOA) dan implikasi keuangan
- Profil arus kas dan intensitas modal
- Risiko keuangan utama (harga minyak, geopolitik, regulasi)

2: Cash Pooling pada Perusahaan Migas (Domestik dan Internasional)

Tujuan Modul
Mengoptimalkan likuiditas grup tanpa melanggar ketentuan hukum dan fiskal di berbagai negara.

Materi

- Konsep cash pooling:
    - Physical cash pooling
    - Notional cash pooling
- Struktur cash pooling:
    - Domestik vs lintas negara
    - Multi-mata uang
    - Entitas anak, afiliasi, dan joint venture
- Pembatasan regulasi:
    - Aturan bank sentral lokal
    - Thin capitalization
    - Transfer pricing
- Hubungan cash pooling dengan kewajiban negara tuan rumah

- Manajemen risiko cash pooling lintas negara
- Studi kasus

Hari Kedua:

3: Revenue Pooling dan Pengelolaan Penerimaan Migas

Tujuan Modul
Memahami mekanisme pengumpulan dan distribusi pendapatan migas secara transparan dan akuntabel.

Materi

- Mekanisme lifting dan penjualan minyak & gas
- Konsep entitlement dan equity share
- Revenue pooling dalam joint venture
- Government take: royalti, pajak, profit oil/gas
- Pembagian dan timing distribusi pendapatan
- Eksposur valuta asing atas revenue
- Rekonsiliasi dan penyelesaian sengketa revenue
- Studi kasus revenue pooling multi-partner

4: Mekanisme Settlement Utang-Piutang

Tujuan Modul
Menguasai proses settlement keuangan yang kompleks dan lintas entitas.

Materi

- Jenis transaksi utang-piutang dalam migas:
    - Cash call
    - Joint Interest Billing (JIB)
    - Overlifting / underlifting
    - Transaksi intercompany
    - Cost recharge & management fee
- Settlement dengan mitra joint venture
- Settlement dengan pemerintah negara tuan rumah

- Settlement dengan entitas antar group
- Mekanisme netting
- Proses rekonsiliasi dan pengendalian internal
- Penyelesaian dispute dan best practice governance

Hari Ketiga

5: Tata Kelola, Kepatuhan, dan Manajemen Risiko (Konteks Internasional)

Tujuan Modul
Memastikan seluruh aktivitas keuangan sesuai dengan regulasi dan prinsip good corporate governance.

Materi

- Kepatuhan regulasi negara tuan rumah
- Anti penyuapan & korupsi (FCPA, UK Bribery Act)
- Dokumentasi transfer pricing
- Kepatuhan sanksi dan perdagangan internasional
- Kesiapan audit (internal & eksternal)
- Manajemen risiko fraud

6: Studi Kasus Terintegrasi dan Simulasi

Tujuan Modul
Mengintegrasikan seluruh konsep melalui simulasi kasus nyata.

Materi

- Simulasi cash pooling lintas negara
- Simulasi revenue pooling dan distribusi hasil



- Simulasi settlement multi-partner
- Analisis dampak financing terhadap treasury
- Diskusi best practice dan lessons learned

TRAINER ANDA

Dr. A Rinto Pudyantoro

Berpengalaman sebagai praktisi bisnis hulu migas selama 30 tahun lebih. Mulai berkarir di VICO Indonesia selama hampir 11 tahun, dilanjutkan 4 tahun di BP Indonesia, dan selama 16 tahun bekerja di BP Migas dan SKK Migas hingga akhir Mei 2022 dengan jabatan sebagai Kepala Divisi Program dan Komunikasi SKK Migas.

Sebelumnya beliau menjabat sebagai Kepala Perwakilan SKK Migas untuk Papua dan Maluku. Beliau pernah juga memegang pekerjaan Perpajakan Migas di SKK Migas, selain juga menangani Akuntansi Penerimaan dan APBN.

Dr. A Rinto Pudyantoro menulis beberapa buku bisnis hulu migas. Antara lain, A to Z Bisnis Hulu Migas, Dialog Tanya Jawab Migas, Projek Hulu Migas-PetroEkonomi, dan yang terbaru adalah Bisnis Migas – Menakar Persoalan.

Kesenangan beliau berbagi ilmu diwujudkan dalam bentuk memberikan pelatihan dan menulis di beberapa media cetak. Lebih dari 30 opini tentang migas dan bisnis hulu migas beredar di berbagai media cetak dan media online.

Untuk pendaftaran dan keterangan lebih lanjut hubungi kami:

PT. Loka Datamas Indah
LDI Training
Phone/Cell : 021 6326911/0811812857
E-mail : Lditrain@indo.net.id
Web site : www.Lditraining.com